



## ΔΗΜΗΤΡΗΣ ΓΙΑΝΝΑΚΟΠΟΥΛΟΣ, αναπληρωτής διευθύνων σύμβουλος της Βιανέξ

# «Όσο μας χτυπούν τόσο δυνατώτεροι γινόμαστε»!

ΣΥΝΕΝΤΕΥΞΗ ΣΤΗ  
ΝΑΤΑΣΣΑ Ν. ΣΠΑΓΑΔΟΥΡΟΥ

**Σ**ε μία συνέντευξη εκ βαθέων - από το ελληνικό φάρμακο και την καινοτομία μέχρι τον Παναθηναϊκό - για τον οποίο τονίζει ότι «κάνει αγάρες» καθώς η έκθεση και η πίεση είναι μεγάλες - ο μοναχικός του «πατριάρχης» της ελληνικής φαρμακοβιομηχανίας κ. Παύλου Γιαννακόπουλου, ο 39χρονος Δημήτρης μιλάει στο «Κέρδος» για την επόμενη ημέρα της φαρμακοβιομηχανίας, για τη συνεργασία της Βιανέξ και της Lilly - καρπός της οποίας είναι το σκεύασμα βανκομυκίνη που θα εξάγεται στην Κίνα - για το θέμα των κλινικών μελετών οι οποίες απειλούν το μονοδικό «όπλο» που έχουμε στα χέρια μας για ανάπτυξη και ιόνωση της οικονομίας, για τον νέο υπουργό Υγείας αλλά και για την συνεργασία με την Κίνα όπου αναμένεται να ανακοινώσει - εκτός από την εξαγωγή της βανκομυκίνης - μία σημαντική ακόμη συμφωνία σύνταξη.

Μιλάει ακόμη, για όσα τον πληγώνουν αλλά και για όσα τον κάνουν υπερήφανο! Και τι τον κάνει περήφανο; Μά τι άλλο από το γεγονός ότι είναι γιος του Παύλου Γιαννακόπουλου - «παρά τα μεγάλα παπούτσια του πατέρα του», αλλά και για το γεγονός ότι «όπως ο πατέρας μου στο ξεκίνημα της επαγγελματικής μου διαδρομής, είχε κοντά του τα αδελφά του, έτσι και εγώ έχω τα αδελφά μου σημαντικό σύστημα».

### ΑΠΟΓΟΝΤΕΥΣΗ

Είναι φανερό όμως, ότι ο κ. Δημήτρης Γιαννακόπουλος μετρά περισσότερα πράγματα που τον πληγώνουν. Για παράδειγμα, σε ερώτηση πώς βλέπει την επόμενη ημέρα της φαρμακοβιομηχανίας, η απογοήτευσή του είναι πρόδηλη, καθώς απαντά ότι δεν βλέπει μέλλον και φως στο τούνελ αλλά ούτε τούνελ. Και συνεχίζει:

«Όλα αυτά τα χρόνια του μνημόνιου μόνο το φάρμακο υπέστη μείωση και μάλιστα τεράστια. Αντίθετα, υπάρχουν άλλοι τομείς και άλλα κέντρα, όπως διαγνωστικά και κλινικά κ.λπ. τα οποία μέχρι πρότινος είχαν συνεισφέρει λίγο στον εξορθολογισμό των δαπανών. Εκτιμώ, λοιπόν, ότι και τα διαγνωστικά και ο τομέας των αναλωσίμων θα πρέπει να μπει στη διατήρηση με συγκεκριμένο πλαίσιο. Εκτός όμως από τα διάφορα χαρακτηριστικά όπως rebate, claw back, υποκοστολοποίηση κ.λπ. η ελληνική φαρμακοβιομηχανία έχει πληγεί και από το PSI - το κομμάτι των ομολόγων - ειδικότερα, η Βιανέξ επιλογή συνολικά σε ποσοστό 23%. Εκτιμώ ότι όλα αυτά τα χρόνια, η λογική που ακολουθήθηκε στο φάρμακο είχε να κάνει μόνο με το κόστος,

«Όσο μας χτυπάτε τόσο πιο δυνατούς θα μας βρίσκετε!» Με αυτήν τη φράση - την οποία πρόσφατα απήλυσε και στον πρωθυπουργό κ. Αντώνη Σαμαρά - ο επιχειρηματίας κ. Δημήτρης Γιαννακόπουλος, αντιπρόεδρος του διοικητικού συμβουλίου και αναπληρωτής διευθύνων σύμβουλος της Βιανέξ, απαντά στις εκάστοτε πολιτικές που έχουν εφαρμοσθεί για το

φάρμακο και την ελληνική φαρμακοβιομηχανία - πολιτικές σκληρές και μονομερείς όπως αναφέρει - στέλνοντας παράλληλα το μήνυμα ότι «ποτέ δεν πέρασε από το μυαλό μας να φύγουμε από την Ελλάδα, στήνοντας σε άπληστε αγορές την παραγωγή παρά τις τεράστιες δυσκολίες και τρικλοποδιές που συναντάμε καθημερινά».

### «Τα παπούτσια του πατέρα μου είναι μεγάλα»

Πόσο βαρύ είναι το όνομα Γιαννακόπουλος; ρωτάμε τον εκπρόσωπο της νέας γενιάς της Βιανέξ. «Σίγουρα οι απαιτήσεις είναι μεγάλες», απαντά «όχι μόνο από εμένα προσωπικά αλλά και από τον κόσμο. Και δικαίως θα έλεγα, διότι τα παπούτσια του πατέρα μου είναι μεγάλα, αλλά πιστεύω ότι με την καθοδήγησή του και τις γνώσεις μου, θα τα καταφέρω».

Η Βιανέξ πραγματοποιεί πέρυσι ένα κύκλο εργασιών 260 εκατ. ευρώ εκ των οποίων το 6% (δηλαδή 15 εκατ. ευρώ) αφορά σε εξαγωγές. Η εταιρεία εξάγει σκεδόν παντού στον κόσμο, από την Ευρώπη και την Οкеανία, μέχρι την Ασία και τη Λατινική Αμερική. Στις μοναδικές αγορές που δεν εξάγει ακόμη είναι οι ΗΠΑ και η Ρωσία, ωστόσο υπάρχει σχέδιο σταδιακά να επεκταθεί και σε αυτές. Γίνονται ήδη συζητήσεις, αναφέρει ο κ. Γιαννακόπουλος, για επέκταση στη Ρωσία αλλά βρίσκονται σε πρώιμο στάδιο. Σε ερώτηση ποιες αγορές εμφανίζουν το

μεγαλύτερο ενδιαφέρον αυτή τη στιγμή, ο συνομιλητής μας απαντά ότι είναι η Νότια Αμερική και η Αφρική. Η περιοχή της Νότιας Αμερικής παρουσιάζει ενδιαφέρον, σημειώνει, εξαιτίας της απόδοσης των αγορών Βραζιλίας και Αργεντινής, περιοχών με πραγματικό πληθυσμό και ενδιαφέρον για το φάρμακο.

Και φυσικά η εταιρεία - η οποία χρονολογείται από το 1924, όταν ο παππούς Δημήτρης Γιαννακόπουλος είχε ένα από τα πρώτα φαρμακεία των Αθηνών και το 1951, ο Παύλος Γιαννακόπουλος ίδρυσε την ομόρρυθμη εταιρεία ΦΑΡΜΑΓΙΑΝ ξεκινώντας ουσιαστικά την υιοθετημένη ιστορία της ελληνικής φαρμακοβιομηχανίας στη χώρα μας - ψηφίζει Ελλάδα και εξακολουθεί να παραμένει συνεπής στις υποσχέσεις της απέναντι στον ασθενή παρά τις μεγάλες δημοσιονομικές και επιχειρηματικές δυσκολίες, δείχνοντας τον δρόμο της υγιούς ανάπτυξης και της επόμενης ημέρας!

ήταν δηλαδή εντελώς λογιστική χωρίς να υποθετείται μία στρατηγική ανάπτυξης που τόσο έχει ανάγκη ο κλάδος, ο οποίος συνεισφέρει σημαντικά στο ΑΕΠ και στην πραγματική οικονομία».

Ταυτόχρονα, συνεχίζει ο συνομιλητής μας, με το μέτρο της συνταγογράφησης της δραστικής ουσίας έπεισε η ποιότητα των φαρμάκων στην ελληνική αγορά, την στιγμή που το μυαλό μας πρέπει να είναι στραμμένο στον ασθενή, στις ανάγκες του και την ποιότητα των σκευασμάτων. Ο κ. Γιαννακόπουλος υπογραμμίζει ότι ο ΕΟΦ θα πρέπει να αναλάβει δράσεις - όπως για παράδειγμα μελέτες βιοϊσοδυναμίας και βιοδιαθεσιμότητας - οι οποίες θα ενισχύσουν τα οικονομικά του, ενώ θα πρέπει να υποστηρίξει και την ελληνική φαρμακευτική παραγωγή.

Για τα καινοτόμα φάρμακα, αναμένει και ο ίδιος όπως όλοι οι εκπρόσωποι της φαρμακοβιομηχανίας - εδώ και δίαιμι χρόνια - το νέο δελτίο τιμών που θα εκδοθεί στο τέλος Αυγούστου και θα περιλαμβάνει 80 με 100 καινοτόμες και μοναδικές θεραπείες. Ωστόσο με την καθυστέρηση του δελτίου, τονίζει, πληττεται και η καινοτομία και ο Έλληνας ασθενής.

Σε ερώτηση για το πώς βλέπει τη νέα ηγεσία στο υπουργείο Υγείας, ο συνομιλητής μας απαντά με παρηγοία, επισημαίνοντας ότι «ο κ. Αδωνης Γεωργιάδης είναι πατριώτης και



Σε ερώτηση πώς βλέπει την επόμενη ημέρα της φαρμακοβιομηχανίας, η απογοήτευσή του κ. Δημήτρη Γιαννακόπουλου είναι πρόδηλη, καθώς απαντά ότι δεν βλέπει μέλλον και φως στο τούνελ, αλλά ούτε τούνελ

πιστεύουμε ότι δεν θα χτυπήσει το φάρμακο, όπως έκαναν οι προκατόχοι του κκ. Α. Λοβέρδου και Μ. Σαμάς».

Για το θέμα των Κλινικών Μελετών, το οποίο σύμφωνα με το φαρμακευτικό φόρουμο του ΕΒΕΑ μπορεί να τετραπλασιαστεί (από 80 εκατ. ευρώ που είναι σήμερα) τα έσοδα στη χώρα, ο κ. Δημήτρης Γιαννακόπουλος υπο-

γραμμίζει ότι ακριβώς επειδή δεν υπάρχει όριο, μπορεί να τονώσει σημαντικά την πραγματική οικονομία με επενδύσεις δίνοντας, παράλληλα, υπεραξία στη χώρα μας.

### Η ΒΑΝΚΟΜΥΚΙΝΗ

Στο πλαίσιο αυτό, η Βιανέξ ανακοίνωσε πρόσφατα συμφωνία στρατηγικής σημασίας με την Lilly, για την παραγωγή βανκομυκίνης, δραστική ουσία η οποία θα παράγεται από τη Βιανέξ και θα εξάγεται στην Κίνα.

Η βανκομυκίνη, γνωστή στην Ελλάδα ως VONCON, ανακαλύφθηκε το 1953 από επιστήμονες της Eli Lilly που απομόνωσαν την ουσία από λάσπη που είχαν συλλέξει από τροπικό δάσος στο Βόρνεο. Είναι ενέσιμο αντιβιοτικό φάρμακο ευρέως φάσματος. Χρησιμοποιείται κυρίως για σοβαρές λοιμώξεις από νοσοκομειακά ή/και ανθεκτικά μικρόβια. Στην Ελλάδα η ετήσια κατανάλωση βανκομυκίνης είναι περίπου 40.000 φιαλίδια.

Αναφορικά με το κριτήριο επιλογής της Βιανέξ για την παραγωγή της βανκομυκίνης, ο συνομιλητής μας επισημαίνει: «Η Βιανέξ επιλέγει, γιατί μπορεί να ανταποκριθεί στις υψηλές απαιτήσεις μιας διεθνούς βιομηχανίας που είναι στην αιχμή της τεχνολογίας και διαρκώς εκπαιδευτεί και εκπαιδευτεί, ενώ η Lilly διαθέτει πολύ υψηλά standards παραγωγής. Πρόκειται για ένα περίπλοκο σκεύασμα στην παραγωγή του και η Βιανέξ διαθέτει στο ενεργητικό της τέσσερα εργοστάσια τα οποία φέρουν γαγκόμοια πιστοποίηση και πολύ καλή τεχνολογία».

Πρόκειται για μία επένδυση της τάξεως του 1,5 εκατομμυρίων ευρώ, η οποία θα τονώσει την αγορά εργασίας με 135 νέες θέσεις εργασίας, ενώ ο εκτιμώμενος τζίρος για τη Βιανέξ θα ανέλθει σε πάνω από 10 εκατομμύρια ευρώ.

### ΜΑΚΡΟΠΡΟΣΘΕΣΜΑ ΟΦΕΛΗ

«Τα μακροπρόθεσμα όφελα οφείλονται όμως της συμφωνίας αυτής ξεπερνούν κατά πολύ την προστιθέμενη αξία που παρέχει ο μεγαλύτερος τζίρος της Βιανέξ στην αύξηση του ΑΕΠ και στις θέσεις εργασίας», υπογραμμίζει ο κ. Δημήτρης Γιαννακόπουλος. «Η τεχνολογία που θα έρθει στη χώρα μας, η σημασία της επένδυσης, που θα αποτελέσει πρότυπο ανάπτυξης της ελληνικής βιομηχανίας, είναι πολύ μεγαλύτερη από τους αριθμούς που μπορεί να βάλει οποιοσδήποτε δίπλα στην ίδια την επένδυση. Η προοπτική είναι ιλιγγιώδης. Η συμφωνία αυτή είναι μία ακόμη επιτυχία του ΕΦΗForT στην προσπάθεια για υγιή ανάπτυξη στην Ελλάδα με εξωστρέφεια». Οι πρώτες παρτίδες του φαρμάκου αναμένεται να είναι έτοιμες με τον ερχομό του 2014.